

Gorące wiadomości

www.elektra.pl

INFORMATOR DLA NASZYCH PARTNERÓW

NOWOŚCI ELEKTRY



**GRZEJNIK
ŁAZIENKOWY
ATLANTIC
NESTOR**

strona 2

DEALERZY ELEKTRY



**AKWW
LUBLIN**

strona 3

PORADY ELEKTRY



**ECOPOLIS
Energoozczędny
dom
jednorodzinny**

strona 4

TARGI ELEKTRY



**INSTALACJA 2000
po raz pierwszy
SAMODZIELNIE**

strona 5



*Wszystkiego Najlepszego z okazji Świąt Bożego Narodzenia
oraz
szczęśliwego Nowego Roku 2000
naszym Klientom, Współpracownikom
oraz Wszystkim Użytkownikom Elektrycznych Systemów Grzejnych ELEKTRA*

*Życzy Prezes
Miodimien Nyc
Włodzimierz Nyc*

GRZEJNIK ŁAZIENKOWY ATLANTIC-NESTOR

Jedną z ostatnich tegorocznych nowości w katalogu ELEKTRA są grzejniki łazienkowe z nawiewem Atlantic - NESTOR.

Grzejnik wyposażony jest w:

- termostat elektromechaniczny o zakresie 5-30°C
- grzałkę ze stali nierdzewnej o niskiej bezwładności
- wyłącznik termiczny
- lampkę sygnalizującą grzanie
- wzmocnioną obudowę (stalową + plastikowe boki)

Istnieje również wersja NESTOR MINUTE wyposażona w godzinny zegar!

Maksymalna moc grzejna obu grzejników to 2000W. Grzejniki przeznaczone są do montowania na ścianie.

Ceny detaliczne netto nowych grzejników to:

NESTOR	– 216 zł
NESTOR MINUTE	– 337 zł



RAYCHEM PRZEMYSŁOWY

Uprzejmie informujemy, że ELEKTRA jest autoryzowanym przedstawicielem i dystrybutorem na Polskę, przewodów samoregulujących i akcesoriów amerykańskiej firmy RAYCHEM (wynałazcy i największego na świecie producenta tego typu wyrobów) do zastosowań przemysłowych.

ELEKTRA nie została wybrana przypadkowo. Jesteśmy doskonale zorientowani w dziedzinie przewodów grzejących ponieważ od dziesięciu lat produkujemy przewody stałoporowe. Nasz profesjonalizm został potwierdzony certyfikatem systemu jakości ISO 9002.

Zostaliśmy przeszkoleni przez firmę Raychem w zakresie doradztwa, montażu oraz, co warto podkreślić, w zakresie projektowania. Jednocześnie informujemy, iż po półrocznym, owocnym okresie współpracy naszych firm dotyczącym przewodów samoregulujących do zastosowań domowych Raychem zaproponował nam rozszerzenie działalności o produkty do zastosowań przemysłowych.

Taka propozycja, wiąże się z olbrzymią odpowiedzialnością. Musimy zdać sobie sprawę jak różnorodne dziedziny obejmuje przemysł, jaka odpowiedzialność spada na wykonawcę, każdej inwestycji związanej z podtrzymaniem procesu technologicznego. Dotyczy to takich dziedzin jak: rafinacja, petrochemia, chemia, farmacja i ochrona zdrowia, browarnictwo i przemysł spożywczy, przemysł celulozowy i papierniczy, zbrojeniówka, itp. Firma RAYCHEM oferuje przewody samoregulujące:

- * konstrukcja monolityczna - przewody rodziny BTV i QTVR
 1. BTV zabezpieczenie przed zamarzaniem i utrzymaniem niskich temperatur procesowych
 2. QTVR utrzymanie temperatur procesowych do 60°C
- * Konstrukcja włóknowa - przewody rodziny XTV i KTV
 1. XTV zabezpieczenie przed zamarzaniem i utrzymanie temperatur procesowych do 120°C
 2. KTV wysokowydajny przewód grzewczy do utrzymania temperatur procesowych do 150°C

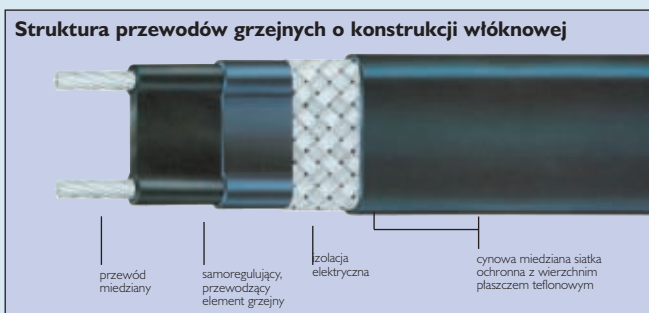
(Przewody o konstrukcji włóknowej przystosowane są do stosowania na instalacjach płukanych parą - 20 bar o temp. do 215°C o łącznym czasie 1000 godz.)

Przewodami samoregulującymi RAYCHEM można wyrównać straty ciepła w praktycznie każdym procesie technologicznym w przemyśle.

Warte podkreślenia jest także to, iż firma RAYCHEM posiada w swojej ofercie kompletny osprzęt do zastosowania w przemyśle (nowością jest osprzęt do montażu na zimno skracający czas montażu o 2/3). W ślad za nowościami firma dba o to, aby produkty wprowadzone na całym świecie (ponad 40 krajów) do sprzedaży miały odpowiednie świadectwa o dopuszczeniu ich do zastosowań przemysłowych. Ważnym atutem podkreślającym profesjonalizm amerykańskiej firmy jest fakt posiadania przez nią programów ułatwiających projektowanie i dobór materiałów potrzebnych do kompletnego, konkretnego obwodu grzewczego.



Zapraszamy Państwa do nawiązania z nami współpracy. Dysponujemy wszelkimi materiałami informacyjnymi, posiadamy certyfikaty na wyroby firmy RAYCHEM, świadczymy usługi handlowe, a także kompleksowo: doradztwo, projektowanie, wykonanie, serwis gwarancyjny i pogwarancyjny.



DEALERZY ELEKTRY

AKWW Lublin

Przedsiębiorstwo Wielobranżowe AKWW spółka cywilna Andrzej Kozłowski, Wiesław Witek rozpoczęła prowadzenie działalności gospodarczej 07 grudnia 1998 roku.



**Zespół parkowo-pałacowy Jabłonna k/Lublina.
Instalacja ochrony przeciwoblodzeniowej rynien i rur spustowych.
Ogrzewanie podłogowe w łazienkach i holach.**



Targi Budownictwa jesień 1999 - Lublin

Obydwaj wspólnicy do momentu podjęcia wspólnego przedsięwzięcia prowadzili własną działalność gospodarczą od kilkunastu lat, zajmując się taką samą działalnością dla jakiej

powstała AKWW tj. klimatyzacją, wentylacją, elektrycznymi systemami grzewczymi oraz wykonawstwem instalacji elektrycznych. Indywidualnie wykonywaliśmy usługi w wielu

ważnych obiektach Lubelszczyzny. Powodem powstania wspólnego podmiotu gospodarczego było powiększenie potencjału a co za tym idzie zwiększenie możliwości pozyskania intratnych zleceń na usługi oraz zaoferowanie naszym klientom bardziej kompleksowej obsługi.



AKWW w pełnym składzie

AKWW posiada punkt handlowy w najbardziej dostępnym centrum budowlanym Lublina „CENTRUM BUDOWNICTWA GALA” gdzie prowadzona jest podstawowa część handlowa firmy. AKWW posiada odbiorców na terenie południowo-wschodniej Polski w Stalowej Woli „Stała Wystawa Budownictwa Mostostal-Handel”, w Chelmie, w Zamościu oraz wielu odbiorców w Lublinie oraz sieć hurtowni elektrycznych SOLAR z Białej Podlaski.

Prowadzimy również stałą współpracę z instalatorami z terenu nowego województwa lubelskiego oferując im preferencyjne warunki zakupu towarów oraz podzlecając wykonanie prac związanych z wykonaniem instalacji ogrzewania podłogowego.

Poza działalnością gospodarczą firma nasza udziela się również w dziedzinie społecznej. Wiesław Witek jest członkiem Automobilkлубu Wschodniego i bierze udział w imprezach motoryzacyjnych organizowanych przez Automobilkлуб, Andrzej Kozłowski jest kierownikiem drugoligowej drużyny piłkarskiej ręcznej lubelskiego Montexu, a AKWW jest jednym ze sponsorów tej drużyny.

AKWW Lublin



Wiesław Witek na próbie prędkości VIP-ów Lublin 1999



Energooszczędny dom jednorodzinny ECOPOLIS 1

Krajowa Agencja Poszanowania Energii S.A. jest pomysłodawcą projektu domu jednorodzinny, który spełniałby poniższe założenia:

- krótki okres realizacji
- niskie koszty inwestycyjne
- minimalny koszt eksploatacji
- zachowanie wysokiego standardu i niezawodności eksploatacyjnej przyjętych rozwiązań technicznych.

Projekt domu najlepiej realizujący te warunki powstał w pracowni ECOPOLIS S.C. 00-611 Warszawa, ul. Filtrowa I.

Jest to jednorodzinny dom wolnostojący, niepodpiwniczony, parterowy z poddaszem mieszkalnym o łącznej pow. użytkowej 103,8m². Projekt zakłada możliwość budowy domu etapami. W etapie I należy zrealizować całą podstawową bryłę budynku z izolacją termiczną, roboty wykończeniowe parteru z możliwością wejścia na poddasze, oraz roboty instalacyjne umożliwiające zamieszkanie budynku. W etapie II przewiduje się wykończenie poddasza umożliwiające jego zamieszkanie. Dodatkowe pomie-

szczenia jak garaż, pomieszczenie gospodarcze, spiżarnię itp. można uzyskać poprzez rozbudowę domu w II etapie wg. indywidualnego projektu.

Dane liczbowe

powierzchnia zabudowy 68,28 m²
powierzchnia całkowita 125,25 m²
kubatura 405,80 m³

PARTER

Przedpokój 5,75 m²
Klatka schodowa 2,30 m²
Łazienka 3,94 m²
Kuchnia 12,20 m²
Pokój dzienny 16,51 m²
Pokój 10,29 m²
RAZEM 51,49 m²

PIĘTRO

/zestawienie powierzchni użytkowej w etapie II/
Przedpokój 2,89 m²
Klatka schodowa 2,30 m²
Sypialnia 16,84 m²
Sypialnia 10,94 m²
Sypialnia 12,40 m²
Łazienka 6,94 m²
RAZEM 52,31 m²

RAZEM

POWIERZCHNIA UŻYTKOWA - 103,8 m²

Ze względu na ograniczoną objętość naszego periodyku zmuszeni jesteśmy skupić się głównie na zagadnieniach systemów grzewczych i izolacji cieplnej.

Analiza wydatku mieszkaniowego dotycząca kosztów ciepła (c.o. i c.w.u.) w cenach stałych (poziom cen II kw. 1997r.) III strefa klimatyczna.

W etapie I dom zamieszkuje rodzina 2,5 pokoleniowa (2+2+1) - 5 osobowa.

Ciepło do ogrzania budynku uzyskuje się stosując grzejniki elektryczne (w analizie nie uwzględniono ciepła do ogrzania z kominka i zyski ciepła z suchego rurowego, gruntowego, wymiennika ciepła, które przewidziano w projekcie).

- sprawność urządzeń do c.o. - 100%.
Koszt energii elektrycznej wg. II taryfy - I kWh - 0,1179 zł (w godz. 22-6, I 3- I 5), wg I taryfy I kWh - 0,2792 zł. Cena średnio ważona I kWh do celów c.o. w ciągu doby 0,212 zł.

- Zapotrzebowanie na ciepło do celów c.o. Standard energetyczny budynku w etapie I wynosi 82,0 kWh/m² koszt ogrzania 1 m² powierzchni użytkowej mieszkania w sezonie grzewczym = 16,96 zł/m². Średni miesięczny koszt ogrzania budynku przy założeniach j.w. = 72,77 zł.

Ciepłą wodę użytkową uzyskuje się poprzez akumulację ciepła (podgrzewanie wody do temperatury 60°C grzałką elektryczną 10kW, prąd elektryczny z II taryfy) w zbiorniku o objętości 565 l. (wys. 2m, średnica - 0,6m) z izolacją cieplną o wsp. K = 0,45 W/m²K. W godzinach 22-6; 13-15 woda w zbiorniku jest podgrzewana do temperatury dyżurnej = 60°C

Na wylocie ciepłej wody za zbiornikiem o objętości 565 l zainstalowany jest elektryczny podgrzewacz wody o obj. 80 l, który stosuje się do jej podgrzania w sytuacjach związanych z nadmiernym poborem wody.

- sprawność urządzeń do c.w.u. wynosi 97%
- zapotrzebowanie na c.w.u. dzięki zastosowaniu wodoszczędnej armatury wynosi 70 l/osobę/dzień o temp. 50°C (t = 45°C + wody zimnej = 5°C).
Koszt I kWh = 0,1179 zł. Koszt miesięczny ciepła do celów c.w.u. = 73,51 zł.



Etap budowy	Ciepło do celów c.o.			Ciepło do celów c.w.u.		Razem
	Pow. ogrzewana m ²	E kWh/m ²	Miesięczny koszt ciepła zł	Ilość osób w budynku	Miesięczny koszt ciepła zł	Miesięczny koszt ciepła do celów c.o. i c.w.u. zł.
I	51,5	82,0	72,77	5	73,51	146,28
II	103,8	45,9	84,12	5	73,51	157,63

Charakterystyka energetyczna budynku Ecopolis I					
Etap I			Etap II		
Rodzaj przegrody	Warstwy	Wsp. K W/m ² K	Rodzaj przegrody	Warstwy	Wsp. K W/m ² K
Podłoga na gruncie	–Szlachta cem. 4 cm –styropian M20, 10 cm –beton B-7,5 10 cm –piasek 10 cm –grunt rodzimy	0,38	Podłoga na gruncie	Jak w etapie I	0,38
Ściany zewnętrzne	–tynk cem.-wap 1.5 cm –silikat 6NFD 25 cm –styropian M-15, 14 cm	0,27	Ściany zewnętrzne	jak w etapie I	0,27
Dach stromy (lukarny)	Nie ocieplony		Dach stromy (lukarny)	–deska 2,5 cm –wełna mineralna (a) 15 cm w krokwiach pod skosem (b) 20 cm pomiędzy jętkami –styropian 5 cm –plyta g-k 1,25 cm	(a) 0,19 (b) 0,16
Strop nad parterem (stropodach)	–wełna mineralna 15 cm –ślepa podłoga 2,5 cm –wełna mineralna 10 cm –plyta g-k 1,25 cm	0,18	Strop nad parterem (stropodach)	–wełna mineralna 10 cm jako izolacja akustyczna	
Ściany szczytowe i lukarny (drewniane)	Nie ocieplone		Ściany szczytowe i lukarny (drewniane)	–szalówka 1,9 cm –wełna mineralna 14 cm	0,27
Okna jednoramowe	Dwuszybowe	1,6	Okna jednoramowe	Dwuszybowe	1,60
Drzwi zewnętrzne podwójne	Klepkowe 4 cm x 2 + pustka powietrzna	1,05	Drzwi zewnętrzne podwójne	Klepkowe 4 cm x 2 + pustka powietrzna	1,05
Wskaźnik sezonowego zapotrzebowania na ciepło (energię końcową) do ogrzewania w standardowym sezonie grzewczym Eo kWh/m ² * a		82,00	Wskaźnik sezonowego zapotrzebowania na ciepło (energię końcową) do ogrzewania w standardowym sezonie grzewczym Eo kWh/m ² * a		45,87
Obliczeniowe zapotrzebowanie na ciepło w budynku (moc szczytowania) QB kW		2,757	Obliczeniowe zapotrzebowanie na ciepło w budynku (moc szczytowania) QB kW		3,310

W etapie II dom zamieszkuje rodzina 2,5 pokoleniowa j.w.

Zapotrzebowanie na ciepło do celów c.o. – standard energetyczny budynku w etapie II wynosi – 45,87 kWh/m²a (w system c.o. jest włączony rekuperator krzyżowy - wymiennik ciepła powietrza usuwanego z budynku.) Koszt ogrzewania 1 m² pow. użytkowej mieszkania w sezonie grzewczym = 9,72 m². Średni miesięczny koszt ogrzewania budynku przy założeniach j.w. = 84, 12 zł.

Zapotrzebowanie na ciepło do celów c.w.u. miesięcznie - j.w.

Niestety w powyższych analizach dysponujemy tylko cenami z połowy 1997 roku.

Materiał został opracowany na podstawie Projektu architektoniczno-technicznego udostępnionego przez Krajową Agencję Poszanowania Energii.



Lp.	Wyszczególnienie	Wartość w zł		
		Etap I	Etap II	ogółem
1	Stan 0 + wymiennik gruntowy	7.371	0	7.371
2	Stan surowy	25.113	5.994	31.107
3	Stan wykończeniowy wewn.	7.846	8.963	16.784
4	Stan wykończeniowy zewn.	9.230	0	9.230
5	Instalacje sanitarne	12.158	6.500	18.658
6	Instalacje elektryczne	2.009	861	2.870
	RAZEM	63.727	22.293	86.020

T A R G I
ELEKTRY

INSTALACJA 2000



Pragniemy bardzo serdecznie zaprosić wszystkich czytelników Gorących Wiadomości do Poznania na Międzynarodowe Targi Instalacyjne INSTALACJA 2000. Jak pisaliśmy w nr 1 GW Międzynarodowe Targi Budowlane BUDMA już w roku 1999 uległy oficjalnie podziałowi na dwie imprezy: Budma - dla firm związanych z branżą budowlaną i Instalacje - dla firm związanych z branżą instalacyjną. O odbyły się

one jednak w tym samym miejscu i terminie. Rok 2000 to już dwie całkowicie odrębne terminowo imprezy. Targi Budma 2000 odbywać się będą w terminie 18-21.01 natomiast INSTALACJA 2000 odbędą się od 8 do 11 lutego 2000 na terenie Międzynarodowych Targów Poznańskich.

Stoisko ELEKTRY nr 33 znajdować się będzie w nowym pawilonie nr 8.



Stoiska ELEKTRY na wybranych Targach Poznańskich



Pawilon nr 8 to częściowo podpiwniczona, jednoprzestrzenna hala o konstrukcji stalowej, wyposażona w antresolę wystawienniczą usytuowaną wzdłuż trzech ścian.

W pawilonie, obok innych niezbędnych i gwarantujących jego prawidłową eksploatację urządzeń, zainstalowano system klimatyzacji. Obiekt dostępny jest dla osób niepełnosprawnych. Nowy pawilon 8 będzie stanowił swoją całość w połączeniu z pawilonami 7 oraz 5. Ponadto zostanie on połączony łącznikiem nadziemnym z pawilonem 9 i za jego pośrednictwem dalej z pawilonami 10 i 25.

Z roku na rok rośnie powierzchnia wystawiennicza ELEKTRY. Na najbliższych targach na 45m² ekspozycji firma zaprezentuje Elektryczne Systemy Grzejne – przewody grzejne, maty grzejne, regulatory temperatury, grzejniki konwekcyjne, ogrzewacze wody, systemy przeciwzamrażaniowe i przeciwołdzeniowe. Zostanie przedstawionych kilka interesujących nowości.

Pierwsze dwa dni przeznaczone są dla profesjonalistów, czyli dla osób związanych z branżą instalacyjną, które pragną nawiązać nowe kontakty handlowe, zapoznać się z nowymi technologiami. Pozostałe dni są adresowane do dużo szerszej grupy klientów, tzn. praktycznie do wszystkich zainteresowanych.

Zapraszamy !!!

z ostatniej chwili!

Ukończone zostały prace nad grzejnikami ADAX wyposażonymi w termostaty przystosowane do współpracy z programatorami. Grzejniki posiadają dodatkowy przewód sterujący. Jeden programator jest w stanie obsłużyć cały obiekt podzielony na kilka stref grzejnych. Programator wysyła sygnał obniżenia temperatury do poszczególnych stref. W każdym grzejniku temperatura obniżana jest o stałą wartość od zadanej wcześniej temperatury komfortowej. W efekcie za pomocą jednego programatora (np. Flash Programmer) istnieje możliwość centralnego sterowania wszystkimi grzejnikami budynku zachowując w każdym pomieszczeniu wymaganą temperaturę. W przeciągu najbliższych miesięcy wprowadzone zostaną do oferty wspomniane grzejniki zarówno w wersji elektronicznej, jak też elektromechanicznej.

Szerzej na ten temat w następnym numerze GW.

Rozwiązanie konkursu z nr 3

Prawidłowe rozwiązanie rebusu z GW nr 3 brzmi „PRZEWODY GRZEJNE”. Tym razem poprawnych odpowiedzi przyszło niewiele.

Szczyśliwcem, który w chłodne wieczory będzie ogrzewał się przy grzejniku ELEKTRA został p. Paweł Bielski z Kętrzyna. Serdecznie gratulujemy.



Jak minął rok na rynku elektrycznych systemów grzewczych i w firmie ELEKTRA?

Mijający rok 1999 potwierdził, że działania podjęte w ELEKTRZE w latach poprzednich, ze specjalnym wyróżnieniem roku 1998, dały spodziewany pozytywny efekt. Zawsze największą wagę przywiązywaliśmy do jakości. Uzyskany w 1998 roku certyfikat systemu jakości ISO 9002 w zakresie produkcji i sprzedaży potwierdził czołową pozycję ELEKTRY wśród krajowych producentów i dystrybutorów elektrycznych systemów grzewczych. Również pod koniec 1998 roku uruchomiliśmy produkcję nowoczesnych mat grzejnych do ogrzewania podłogowego. W bieżącym roku produkcja mat została znacząco rozwinięta, a ilość produkowanych mat i punktów ich sprzedaży stale rośnie. Nowoczesność oraz najwyższa jakość produkowanych i oferowanych przez nas wyrobów powoduje stały wzrost sieci sprzedaży w kraju.

W 1999 roku podpisaliśmy umowę z amerykańskim koncernem RAYCHEM na sprzedaż w Polsce samoregulujących przewodów grzejnych. Nowa generacja przewodów „inteligentnych”, które w zależności od temperatury dostarczają więcej lub mniej energii cieplnej uzupełniła naszą ofertę, pozwalając na spełnienie wysokich wymagań stawianych przez wielu zachodnich inwestorów budujących w Polsce. W roku 1999 rozszerzyliśmy umowę z RAYCHEMEM na przewody grzejne do zastosowań przemysłowych. Dzisiaj w ofercie ELEKTRY znajdują się wszystkie najnowocześniejsze przewody grzejne, produkowane na świecie. W przyszłym roku wprowadzimy na rynek przewody samoregulujące ELEKTRA wyprodukowane w kooperacji z firmą RAYCHEM.

W kończącym się roku uporządkowaliśmy również asortyment regulatorów temperatury sprzedawanych przez naszą firmę. Unowocześniliśmy nasz własny regulator, wprowadziliśmy do sprzedaży regulatory oferowane przez RAYCHEM, oraz sukcesywnie najlepsze i najlepiej sprzedające się regulatory oferowane są pod marką ELEKTRA.

Rok 1999 to również rok systematycznego rozwoju elektrycznego ogrzewania grzejnikami akumulacyjnymi. Systematyczny wzrost asortymentowy i ilościowy jest wyraźnie zauważalny na naszym rynku.

Potwierdzeniem coraz większego znaczenia i zaufania, jakim cieszy się ELEKTRA są wygrywane przetargi i zlecenia na dostawy i wykonawstwo prac instalacyjnych w prestiżowych inwestycjach budowlanych na terenie całego kraju.

Maciej Susicki
Główny inżynier
msusicki@elektra.pl

Rok 1999 był kolejnym rokiem szybkiego rozwoju nowych oraz „inteligentnych” systemów ogrzewania elektrycznego. Na popularności zyskały systemy wyposażone w elektroniczne sterowniki przystosowane do pracy w sieci i współpracy z programatorami.

Wyraźnie wzrosła świadomość nabywców w stosunku do walorów elektronicznych systemów sterowania ogrzewaniem. Dotyczy to przede wszystkim ogrzewania konwekcyjnego. W asortymencie tym udział urządzeń wyposażonych w termostaty elektroniczne sięgnął 35%. Przypomnę, iż jeszcze dwa lata temu jedynie co dziesiąty grzejnik wyposażony był w termostat elektroniczny.

Rosnąca świadomość użytkowników oraz niezaprzeczalne walory samoregulujących przewodów grzejnych RAYCHEM (debiut listopad 1998), zaowocowały w 1999 roku silną ekspansją w przypadku zastosowań domowych. W trakcie roku asortyment wzbogacony został także o przewody grzejne do zastosowań przemysłowych.

Bardzo pozytywnym sygnałem są ciągle rosnące standardy izolacji cieplnej budynków. Jest to jeden z najważniejszych czynników warunkujących osiągnięcie wysokich notowań na rynku systemów grzewczych. Jeżeli aktualny trend zostanie utrzymany, ogrzewanie elektryczne już niebawem stanie się groźnym rywalem tradycyjnych systemów. Sądzę bowiem, że wraz z polepszającą się izolacją cieplną budynków, popyt na systemy elektrycznego ogrzewania będzie wzrastał. Jest to wynikiem zmniejszającego się zapotrzebowania na energię cieplną, a co za tym idzie rosnącej opłacalności użytkowania elektrycznych systemów grzewczych. Już dzisiaj przy średniej izolacji cieplnej okres zwrotu instalacji ogrzewania gazowego w stosunku do elektrycznego przekracza, uwzględniając wartość pieniądza w czasie, 20 lat (!).

Aktywność naszej firmy i naszych Partnerów w całej Polsce oraz trafna koncepcja pozycjonowania produktów miały

swoje odbicie w wynikach ekonomicznych firmy oraz w umocnieniu pozycji marki ELEKTRA na rynku. Rok 1999 należy do najbardziej udanych w historii istnienia firmy.

Mijający rok był także rokiem zmian w zakresie dystrybucji. Dostosowywanie systemu sprzedaży jest procesem ciągłym, wynikającym z rozwoju naszych produktów i naturalnego reagowania na potrzeby rynku. Produkty pojawiają się coraz częściej i zmieniają się coraz gwałtowniej. Klienci natomiast mają coraz większe wymagania w stosunku do ich walorów użytkowych oraz dostępności na rynku.

Do grona naszych Partnerów dołączyły kolejne firmy. Produkty nasze dostępne są tym samym w coraz gęstszej sieci dystrybucyjnej.

Rosnącą popularnością cieszyło się nowe rozwiązanie logistyczne – system Paczka Polska. Przesyłka dostarczana jest bowiem w przeciągu 24 godzin niezależnie od miejsca przeznaczenia.

Szczególny sukces rynkowy odniósł wprowadzone do sprzedaży w 1998 roku maty grzejne ELEKTRA. Nadal charakteryzuje je bardzo duża dynamika przyrostu sprzedaży, zagrażając wiodącej pozycji tradycyjnych przewodów grzejnych.

Jestem przekonany, iż rok 2000 będzie rokiem korzystnym dla ogrzewania elektrycznego, bogatym w nowe rozwiązania i produkty, a nasz wspólny wysiłek zaowocuje dalszym wzmocnieniem pozycji na rynku ogrzewania elektrycznego w Polsce.

Chciałbym podziękować wszystkim Partnerom handlowym oraz Pracownikom naszej firmy za wkład pracy i zaangażowanie w osiągnięcie postawionych celów.

Robert Desczyk
Dyrektor Marketingu i Handlu

GORĄCY HOROSKOP NA ROK 2000

BARAN



Musisz zadbać o kondycję fizyczną. Czeką Cię dużo pracy i musisz się do niej odpowiednio przygotować. Najlepiej zacznij uprawiać ćwiczenia gimnastyczne na świeżym powietrzu. Nie przejmuj się złą pogodą, a zwłaszcza przemoczonymi butami. Suszarka do butów

ADAX ST2 dostępna w ofercie ELEKTRY sprawi, że Twoje ćwiczenia będą systematyczne i skuteczne bez względu na stan pogody.

BYK



Na jesieni możesz wraz z najbliższymi spodziewać się bardzo przyjemnej podróży do egzotycznych krajów. Prawdziwe wakacje mogą zdarzyć się również jesienią. Aby po powrocie nie spotkała Was w domu niemila niespodzianka wywołana przez niskie temperatury, pamiętaj aby zastosować do elektrycznych grzejników konwekcyjnych programator FLASH. Nowa znajomość może zakończyć się propozycją matrymonialną.

BLIŹNIĘTA



Doskonale samopoczucie i dobry humor będzie towarzyszył Ci przez najbliższy rok. W pracy czeka Cię sukces. Twój szef wreszcie doceni Twoją sumiennność. Nie pozwól aby coś stanęło na drodze do podwyżki. Wiosna i jesień sprzyjają przeziębieniom, więc w

chłodne dni bierz kąpiel przy grzejniku łazienkowym ADAX serii VPS 1000.

RAK



Masz problemy z partnerem? Coś nie gra? Nie układaj wam się wspólne życie. Nie zalamuj się, jeszcze nic straconego. Zrób na wiosnę remont łazienki i zamontuj matę grzejną ELEKTRA pod podłogą. Wspólne korzystanie z łazienki z ogrzewaniem podłogowym dostarczy Wam wielu nowych niesamowitych doznań i przeżyć. Nie broń się przed miłością. Serce doskonale właściwego wyboru.

LEW



Jesteś zmęczony? Nie masz na nic ochoty? Najchętniej zapadał byś w sen? Przeraża Cię zima - zaśnieżone podjazdy i chodniki, zamrzniete rynny. Nie martw się. Pomyśl wcześniej o tym w przyszłym roku. Zastosuj samoregulujące przewody grzejne RAYCHEM a zima

nie będzie Ci straszna. Poprawisz sobie samopoczucie a wolny czas przeznaczysz na zawieranie nowych znajomości.

PANNA



Sprzyjający układ planet pozwoli Ci wyjść obronną ręką z najtrudniejszych sytuacji. Staraj się nie burzyć tego co zbudowałeś. Rozwiązania które wydawały Ci się nie do przyjęcia okażą się najtrafniejsze. Pamiętaj zawsze lepiej płynąć z prądem. Zastosuj w swoim

nowo budowanym domu, bliźniaku, segmencie, domku letniskowym elektryczne ogrzewanie podłogowe ELEKTRA. Bądź przygotowany na mile zaskoczenie.

WAGA



To ważny rok w twoim życiu. Niczego nie przepag. Wielka miłość, wymarzona praca, oszałamiający sukces są w zasięgu ręki. Niestety musisz dbać o swoje zdrowie, szczególnie w czasie licznych podróży. Pamiętaj żeby zabierać ze sobą grzejnik przenośny ADAX

VG 520TV Maty, zgrabny, elegancki grzejnik sprawi że ktoś wyjątkowy zwróci na Ciebie uwagę.

SKORPION



Nowy rok zacznie się dynamicznie. Rozkwitnie życie towarzyskie, w pracy szansa gonić będzie szansę. Szykują się zmiany, wyjazd może przeprowadzka. Musisz naładować akumulator życiowy słońcem i energią. W natłoku spraw znajdziesz jeszcze czas dla bliskich, których

dawno nie widziałeś, podaruj im grzejnik przenośny ELEKTRA, przy którego deple domowym będziesz zawsze mile wspominać.

STRZELEC



działem technicznym ELEKTRY, który pomoże rozwiązać Ci wszystkie problemy związane z ogrzewaniem elektrycznym, począwszy od projektu aż do wykonania nietypowych zamówień.

KOZIOROŻEC



Choć tego nie okazujesz marzysz o oszałamiającym sukcesie zawodowym. Teraz jest najlepszy moment by to osiągnąć. Gwiazdy sprzyjają Twoim zamiarom! Postępując ostrożnie możesz stracić szansę, więc idź na całość. Zapropnuj sześciorożca RAYCHEM do zastosowań przemysłowych. Osiągniesz to, na czym Ci najbardziej zależało i zostawisz dobre wrażenie.

WODNIK



To będzie najlepszy rok dla realizacji twoich odwiecznych, życiowych marzeń. Musisz jednak wykazać odwagę. Trzeba podjąć ryzyko i postawić wszystko na jedną kartę szczególnie, że lubisz wypoczynek na świeżym powietrzu i ciepłą wodę. Dostosuj już zimnej wody - zainstaluj na działce elektryczny ogrzewacz wody CLAGE. Problemy rodzinne i sercowe rozwiążą się same. Będzie lepiej niż myślał.

RYBY



Warto pomyśleć o przyszłości. Zaczynaj nowe przedsięwzięcie, planety sprzyjają ambitnym planom. To korzystny rok na zawieranie umów i podejmowanie zobowiązań. Twój kapitał to intuicja i zdolność decydowania. Możesz liczyć na szczęśliwy traf. Już wkrótce pojawią się ciekawe pomysły i możliwości. Może jedną z nich będzie zainstalowanie w domu lub w biurze nowości w ofercie ELEKTRY - grzejników ADAX z systemem centralnego sterowania. Stawianie w domu i w pracy na nowe, dobre pomysły - pozwoli Ci wysunąć się na pierwszy plan.

Elektryczne systemy grzejne

- PRZEWODY I MATY GRZEJNE, ELEKTRONICZNE REGULATORY TEMPERATURY **ELEKTRA**
- GRZEJNIKI KONWEKCYJNE **ADAX** **atlantic**
- SAMOREGULUJĄCE PRZEWODY GRZEJNE **Raychem**
- PRZENOŚNE GRZEJNIKI KONWEKCYJNE **ELEKTRA**
- PRZEPLYWOWE OGRZEWACZE WODY **CLAGE**
- DRUTY OPOROWE **DRIVER-HARRIS**



SREBRNY AS 93 BRĄZOWY KASK 97 SREBRNY KASK 98 ZŁOTY KASK 97



elektra ELEKTRA®

Gorące wiadomości

ELEKTRA
Dział Marketingu
ul. Marynarska 14, 02-674 Warszawa
tel.: (0-22) 843 32 82, 843 44 32
fax: (0-22) 843 47 52
e-mail: gw@elektra.pl
Wszystkich zainteresowanych współpracą lub reklamą prosimy o kontakt z Tadeuszem Malinowskim - Dział Marketingu
e-mail: tmalnowski@elektra.pl

SIEĆ DEALERÓW I INSTALATORÓW NA TERENIE CAŁEGO KRAJU.